



Was ist Absatzfinanzierung?

Stärken Sie Ihren Umsatz mit Leasingangeboten!

Absatzfinanzierung oder auch Absatzleasing ist eine effektive Unterstützung Ihres Vertriebs für den Abverkauf Ihrer Produkte und Dienstleistungen. Das bedeutet, dass Sie Ihren Kunden statt dem Kauf eines Objekts eine Finanzierung anbieten. Die Vorteile der Absatzfinanzierung liegen dabei auf der Hand:

Als Leasinggesellschaft finanzieren wir den Anschaffungspreis des Kaufobjekts und Ihr Kunde zahlt die Raten direkt an uns. Sie erhalten also sofort den kompletten Kaufpreis und sind nicht mehr von dem Ratenleasing Ihrer Käufer abhängig.

 **abcfinance**

Ihr starker Mittelstandspartner

Wie finde ich einen seriösen Partner für die Absatzfinanzierung

Der verlässlichste Weg zu einem seriösen Anbieter ist immer noch die persönliche Empfehlung eines guten Bekannten oder Geschäftspartners. Zudem bietet das Internet einen ersten Eindruck über einzelne Anbieter sowie deren Angebotsvielfalt und Kompetenzen.



Letztlich ist es aber Ihr persönlicher Eindruck, der über Ihr Vertrauen entscheidet – am besten durch ein Gespräch mit dem Ansprechpartner der Leasinggesellschaft.

Folgende Fragen helfen Ihnen bei der Suche:

- Sitzt Ihnen jemand gegenüber mit dem Sie auf Augenhöhe alles ganz offen besprechen können und Ihre Fragen transparent beantwortet werden?
- Geht der Ansprechpartner im Gespräch auf Sie und Ihre Wünsche ein?

- Sucht und findet er mit Ihnen gemeinsam eine für Sie passende Lösung oder versucht er Ihnen nur Standardverträge zu verkaufen?

Sie erkennen schnell, ob Sie sich gut aufgehoben und beraten fühlen. Genau dies ist die Grundlage für eine vertrauensbasierte und langfristige Zusammenarbeit.

Selbstverständlich bieten wir von abcfinance Ihnen genau diese Grundlage. Sprechen Sie uns einfach an.



Ihr Zehn-Punkte-Plan

Achten Sie bei der Auswahl Ihres Partners für eine Absatzfinanzierung auf diese Punkte:

01 | Nachhaltigkeits und Expertise

Nachhaltig ausgerichtete Unternehmen passen zum Mittelstand

Nachhaltigkeit zeigt sich in einer gesunden Aufstellung und einer verlässlichen Struktur: Zum Mittelstand passen Finanzpartner, die ähnliche Werte verfolgen, wie zum Beispiel Familienunternehmen, die eine lange Marktpräsenz aufweisen und langfristige Partnerschaften anstreben.

02 | Schnelle Entscheidungen, Flache Hierarchien

Warten Sie nicht zu lange auf Entscheidungen

Automatische Bonitätsprüfungen und gegenseitiges Vertrauen führen zu schnellen Entscheidungen und damit zu Ihrem Verkaufserfolg. Ihr Partner sollte ein modernes Online-Scoring-Modell anbieten und flache Hierarchien haben, damit auch schwierige Entscheidungen schnell und unkompliziert getroffen werden können.

03 | Digitale Kommunikationswege

Moderne Apps und Online-Portale sind Voraussetzung

Der Finanzierungspartner muss auch technisch Ihren Ansprüchen genügen: Moderne Apps zur Kalkulation und zum Vergleich verschiedener Finanzierungsvarianten helfen im Verkaufsgespräch und ein eigenes Online-Händler-Portal vereinfacht die Erstellung und Einreichung der Verträge. Dazu bietet es jederzeit vollen Überblick über alle laufenden Verträge sowie deren Endzeitpunkte für rechtzeitige Folgegeschäfte.

04 | Einfache und schnelle Vertragsabwicklung Konzentrieren Sie sich auf das Wesentliche

Genehmigung einholen, ausliefern, abrechnen – mehr ist im Prinzip in der Absatzfinanzierung nicht zu tun. Ein Finanzierungspartner, der seine Prozesse für Sie schlank hält, spart Ihnen Zeit und Geld.

05 | Erfahrung Langjährige Marktpräsenz beweist Kompetenz

Sicherheit und Seriosität sind wichtige Aspekte bei der Wahl des Partners für Absatzfinanzierungen. Setzen Sie nicht auf unbekannte oder unerfahrene Anbieter.

06 | Fairness und Partnerschaftlichkeit Verlässlichkeit zeigt sich oft erst am Ende

Ein nachhaltig arbeitender Leasing-Partner wird das Ziel einer Triple-Win-Situation (Händler – Kunde – Leasingpartner) haben. Lassen Sie sich Referenzen nennen, im Idealfall sogar aus Ihrer Branche und entsprechend Ihrer Unternehmensgröße.

07 | Mittelstand für Mittelstand Spezialisten für Ihr Geschäft können Ihre Bedürfnisse besser einschätzen

Im Mittelstand sind andere Lösungen gefragt als im Großkonzern. Ein Anbieter, der selbst dem Mittelstand angehört, versteht dies, kennt die Herausforderungen und spricht Ihre Sprache.

08

Persönlicher Ansprechpartner

Ein fester, für Sie verantwortlicher Mitarbeiter stärkt die Verbindung

Manche Finanzdienstleister pflegen in ihrer Organisation einen Prozessbezug, andere einen Kundenbezug. Bestehen Sie auf einen festen Ansprechpartner für alle Themen im Tagesgeschäft. Das erspart Ihnen Zeit für Erklärungen und stärkt das Vertrauen. Im Idealfall unterstützt Ihr Partner Ihre Mitarbeiter sogar durch spezielle Vertriebsschulungen.

09

Flexible Verträge

Lösungen, die sich an Ihr Geschäft anpassen – nicht umgekehrt

Ihr Finanzierungspartner sollte maximale Flexibilität hinsichtlich der Ratengestaltung und verschiedene Laufzeiten gewähren. Verschiedene Vertragsarten, wie Teil- oder Vollamortisation, Mietkauf und weitere Mietlösungen, geben Ihnen in Richtung Ihrer Kunden mehr Handlungsfreiheit.

10

Ergänzende Instrumente sind ein Qualitätsmerkmal

Greifen Sie auf das Finanzinstrument zurück, das dem aktuellen Bedarf entspricht

Für ein optimales Liquiditätsmanagement sollte der Partner ergänzende und passende Finanzinstrumente anbieten. Hier bieten sich Mietkauf, Direktleasing und Darlehen besonders an.

Ihre Vorteile mit abcfinance

Dank über 40-jähriger Erfahrung im Leasinggeschäft profitieren Sie mit abcfinance als Partner von einer Reihe von Vorteilen:

- **Mehr Leistung aus Ihrer Hand**
Zusätzlich zum reinen Produkt lassen sich auch Ihre Serviceleistungen wie Wartung, Updates oder Versicherungen direkt in die monatlichen Raten integrieren.
- **Digitale Verkaufsunterstützung**
Mit unserer eigenen CONNECT App unterstützen wir Sie während des Verkaufsgesprächs und dank unserem Händler-Online-Portal erleichtern wir die Vertragserstellung und die Planung von Folgegeschäften.
- **Sekundenschnelle Finanzierungsentscheidung**
Dank unserer hochmodernen Datenverarbeitung erhalten Sie eine sekundenschnelle Finanzierungsentscheidung – schon während des Verkaufsgesprächs.
- **Digitale Vertragseinreichung**
Die ausgefüllten Vertragsunterlagen können Sie bis zu einem Wert von 100.000,- EUR ganz einfach digital bei uns einreichen.
- **Immer für Sie erreichbar**
Ob persönlich per Telefon, E-Mail oder Fax, über unsere Connect App oder über unser Online-Händler-Portal. Sie haben die Wahl und erreichen uns jederzeit.

Weitere Pluspunkte mit abcfinance

- Effektive Verkaufsförderung
- Interessante Provisionsgestaltung
- Sofortige und sichere Zahlungseingänge
- Lukrative Nacherlös-Beteiligungen
- Erinnerungen zu künftigen Vertrags-Ausläufen und planbares Folgegeschäft
- Garantiertes Vorkaufsrecht
- Verlässliche Zusagen und Vereinbarungen



Die **CONNECT App**: Der Turbo für Ihr Verkaufsgespräch!

Der Finanzierungs-Rechner für Händler

Mit unserer CONNECT App wird Ihr Verkaufsgespräch zum gemeinsamen Vergleichs-Erlebnis und Sie gelangen spielerisch zur schnelleren Kaufentscheidung und noch mehr Kundenzufriedenheit. Egal ob im Verkaufsraum oder vor Ort beim Kunden, mit der CONNECT App auf dem Smartphone oder Tablet vergleichen Sie die verschiedenen Finanzierungsformen und passen ganz flexibel die Laufzeit, Anzahlungshöhe und Serviceoptionen an. So finden Sie auf jeden Fall die optimale Finanzierung für jeden Kunden und sein Wunschobjekt.



Intuitive
Benutzeroberfläche



Transparente
Vergleichsmöglichkeiten



Modern und
kundenorientiert

Praktische Verkaufsunterstützung, die Spaß macht

Die gemeinsame Kalkulation mit dem Kunden gibt nicht nur ein gutes Gefühl, sondern ist auch effizient. Schon während des Verkaufsgesprächs können die eingegebenen Adressdaten über eine Schnittstelle zur Creditreform geprüft werden und die fertige Kalkulation kann aus der App per E-Mail an Sie und Ihren Kunden versendet werden. Zusätzlich können Sie eine Bonitätsanfrage an uns stellen und auch ein konkretes Angebot anfordern. Der Weg über unser bewährtes Online-Händler-Portal ist natürlich auch möglich. Zeitgemäße Absatzfinanzierung, die Spaß macht!



Vorteile für Ihre Kunden

- **Klare Kalkulationsgrundlage**
Überschaubare Raten statt großer Kaufsummen
- **Mehr Liquiditätsspielraum**
Investition ohne Einsatz von Eigenkapital
- **Unabhängigkeit von der Hausbank**
Keine weitere Belastung von Kreditlinien und Budgetrahmen
- **Steuerliche Bilanzeffekte**
Verbessertes Rating durch unveränderte Eigenkapitalquote
- **Optimierte Wettbewerbsfähigkeit!**
Finanzielle Flexibilität für Ersatz- und Reinvestition

Das Prinzip: Pay as you earn

Finanzierung des Objektes durch die damit erwirtschafteten Erträge



Wer wir sind? Ihr **vertrauensvoller Finanzierungspartner.**

Als einer der führenden Leasing- und Factoring-Anbieter Deutschlands mit über 40-jähriger Erfahrung, steht die solide Finanzierung des Mittelstands für uns an erster Stelle. Dabei bauen wir auf Stabilität und Zuverlässigkeit, sowohl im Umgang mit unseren Kunden, als auch bei der nachhaltigen Refinanzierung unseres Geschäfts. Wir pflegen langfristige Beziehungen zu unseren Kunden und legen viel Wert auf eine partnerschaftliche Zusammenarbeit und Kommunikation auf Augenhöhe.

Sie erreichen uns jederzeit – telefonisch oder per E-Mail. Durch unser bundesweites Vertriebsnetz haben Sie immer Ihren persönlichen Ansprechpartner vor Ort. Pragmatische Lösungen und individuell gestaltete Verträge, die sich an den Bedürfnissen Ihrer Branche und Ihrer Kunden orientieren – das unterscheidet abcfinance von Banken und anderen Finanzierungsgesellschaften.

Gemeinsam finden wir die passenden Lösungen für Sie – schnell, zuverlässig und unkompliziert.
Unser Ziel: es Ihnen einfacher zu machen.

Die Werhahn KG

Eine finanzstarke Gruppe

abcfinance ist ein Tochterunternehmen der Wilh. Werhahn KG. Im Verlauf der letzten 175 Jahre hat sich Werhahn zu einer Unternehmensgruppe mit vielfältigen Aktivitäten im In- und Ausland entwickelt.

Zum Werhahn-Konzern gehören zahlreiche Unternehmen verschiedenster Branchen, die gemeinsam ein Umsatzvolumen von über drei Milliarden Euro erwirtschaften. Weltweit arbeiten über 9.000 Mitarbeiter für die Werhahn-Gruppe. Dennoch ist die Gesellschaft der Tradition als mittelständisches Familienunternehmen weiterhin verbunden, denn Werhahn ist ein Unternehmen für Unternehmer. Der vertrauensvolle Umgang mit Kunden, Geschäftspartnern und Mitarbeitern steht im Zentrum der Unternehmenskultur und ist fester Bestandteil des Verhaltenskodexes.

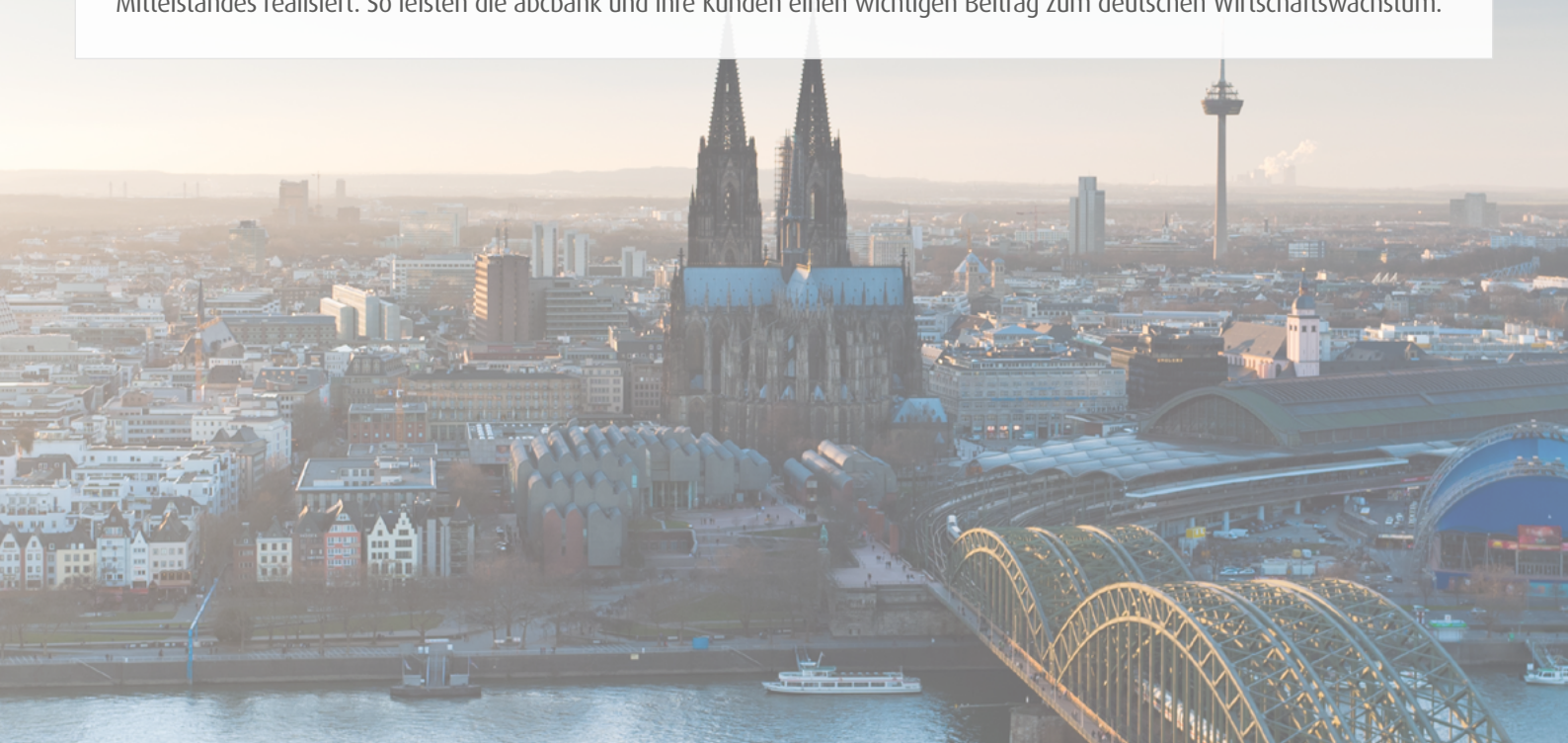
Der Konzern wird dezentral geführt. Die starke Eigenverantwortung der einzelnen rechtlich selbstständigen Tochtergesellschaften erlaubt ein hohes Maß an Flexibilität, um sich den Marktentwicklungen und Kundenbedürfnissen anzupassen. Die Wilh. Werhahn KG steht für unternehmerisches Denken gepaart mit Verlässlichkeit und sozialer Verantwortung. Diese Werte werden tagtäglich von allen Mitarbeitern gelebt.

Als Anbieter von Leasing- und Factoring-Produkten ergänzt abcfinance das Portfolio der Wilh. Werhahn KG um alternative Finanzdienstleistungen, die besonders im Mittelstand gefragt sind.

Die abcbank GmbH

Als unabhängiges Kreditinstitut der Wilh. Werhahn KG ist die abcbank auf die Refinanzierung von Forderungen aus dem Leasing- und Factoring-Geschäft der abcfinance spezialisiert. Dadurch ist abcfinance weitestgehend unabhängig von den Kapitalmärkten und hat eine solide Refinanzierungsbasis. Von dieser Stabilität profitieren auch unsere Kunden.

In den vergangenen Jahren hat sich die abcbank von einem Finanzdienstleister für rein institutionelle Anleger zu einer Bank entwickelt, die auch Privatkunden offensteht. Das Einlagengeschäft der Bank steht für Sicherheit und Nachhaltigkeit, Themen die bei Anlegern immer mehr in den Vordergrund rücken. Als Mitglied des Bundesverbandes Deutscher Banken e.V. gehört die abcbank dessen Einlagensicherungseinrichtung an. Mit den Einlagen werden über die abcfinance Finanzierungsvorhaben des Mittelstandes realisiert. So leisten die abcbank und ihre Kunden einen wichtigen Beitrag zum deutschen Wirtschaftswachstum.





Haben Sie noch Fragen? Kontaktieren Sie uns und Ihr persönlicher Ansprechpartner hilft Ihnen dabei, die für Sie passende Lösung zu finden. Wir freuen uns auf ein persönliches Beratungsgespräch mit Ihnen!

abcfinance GmbH
Kamekestraße 2-8 | 50672 Köln

Telefon: (0221) 579 08-0
Telefax: (0221) 579 08-126
E-Mail: info@abcfinance.de