



 **abcfinance**
partner-solutions

MIT FIRMENFAHRRAD-LEASING FÜR BEWEGUNG SORGEN

So mobilisieren Sie umsatzstarke Zielgruppen





DAS FIRMENFAHRRAD-LEASING DER ABCFINANCE

Eine einfache Idee – für vielfachen Umsatz

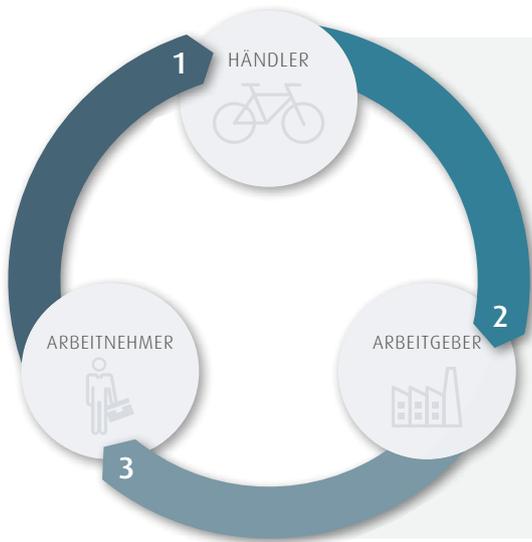
Mehr und mehr Unternehmen nutzen Fahrrad-Leasing als effektives Instrument zur Mitarbeitermotivation: Das Unternehmen least die Fahrräder und stellt sie seinen Mitarbeitern als Dienstfahrrad zur Verfügung. Die Leasingrate wird vom Bruttogehalt abgezogen. Die Mitarbeiter kommen so sehr günstig zu ihren Wunschbikes, da sie lediglich einen minimalen Prozentsatz des Listenpreises versteuern müssen. Dem Unternehmen selbst entstehen keine Kosten – und als Händler profitieren Sie von attraktiven Stückzahlen. Aber auch in der Übernahme von Service- und Wartungsdienstleistungen stecken **lukrative Umsatzpotenziale** für Sie – ein weiterer Schritt zu **dauerhafter Kundenbindung**. Welche Marken oder Typen Sie dabei verkaufen, bleibt selbstverständlich Ihre Entscheidung.

Eine Win-win-Situation für Unternehmen und Mitarbeiter – und für Sie!

Setzen auch Sie auf die Finanzexpertise der abcfinance. Als starker Partner des Mittelstandes unterstützen wir seit über 40 Jahren den Geschäftserfolg deutscher Unternehmen. Ob Sie maßgeschneiderte Leasing-Angebote, Factoring als Liquiditätsgarant oder gewinnbringende Geldanlagen benötigen: Mit der hauseigenen abcbank und der finanzstarken Werhahn-Gruppe im Hintergrund garantieren wir Ihnen außerordentliche Sicherheit und Stabilität.

Verlassen Sie sich auf Ihren starken Mittelstandspartner mit Branchen-Know-how!

UND SO FUNKTIONIERT'S



- 1 Arbeitnehmer sucht sich ein E-Bike/Fahrrad aus
- 2 Händler vermittelt Leasingvertrag an Arbeitgeber
- 3 Arbeitgeber überlässt dem Arbeitnehmer das Firmenfahrrad

UNSERE ZUSATZLEISTUNGEN

Da steckt mehr für Sie drin

ABCFINANCE HÄNDLER-ONLINE-PORTAL Informationen auf Knopfdruck

Blitzschnelle Bonitätsprüfung und eine Schnellkalkulation der individuellen Wunschraten noch während des Verkaufsgesprächs? Mit unserem Händler-Online-Portal haben Sie Ihre Leasing-Verwaltung in Echtzeit auf dem Schirm.

BUNDESWEITES SERVICETEAM Immer und überall erreichbar

Wir sind immer da, wenn Sie uns brauchen. Unser bundesweites Vertriebsnetz gewährleistet die regelmäßige Betreuung

durch Ihren persönlichen Regionalleiter. Ob vor Ort, telefonisch oder online: Wir beraten Sie schnell, fachkundig und individuell und sorgen für eine zügige Vertragsabwicklung durch unser Serviceteam.

ARBEITNEHMERÜBERLASSUNGSVERTRAG Für eine unbürokratische Abwicklung

Um eine reibungslose und korrekte Übertragung des Firmenfahrrads zu gewährleisten, ist ein Überlassungsvertrag zwischen Arbeitgeber und Arbeitnehmer unerlässlich. Für eine unkomplizierte und schnelle administrative Bearbeitung in der Personalabteilung bekommt Ihr Kunde von uns einen vorgefertigten Überlassungsvertrag und spart somit eine Menge Zeit.



DIE ABC-VERTRAGSOPTIONEN FÜR HÄNDLER

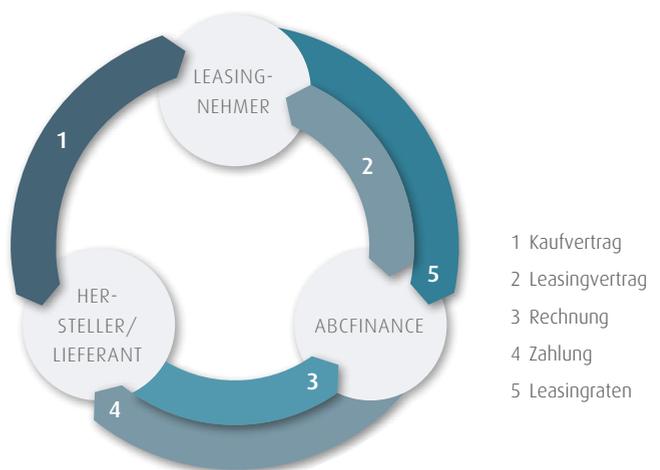
Unsere Modelle für mehr Flexibilität

ABC LEASING

Mit Sicherheit eine gute Entscheidung

Ob bei Cityrädern, E-Bikes oder Trekkingrädern: Wenn Ihr Kunde bereits heute weiß, wie lange er finanzieren möchte, ist der Vollamortisationsvertrag genau das Richtige für ihn. Denn hier stehen Laufzeit und Ratenhöhe von Anfang an fest. So kann er nicht nur sicher kalkulieren, sondern auch mit passenden Ersatz- oder Anschlussanschaffungen die Technik jederzeit auf den neuesten Stand bringen. Mit unserer Verlängerungsoption bieten Sie Ihren Kunden außerdem die Möglichkeit, den Vertrag einfach weiterlaufen zu lassen, wenn das Fahrrad länger als ursprünglich vereinbart genutzt werden soll.

LEASING



ABC MIETE ALL-IN

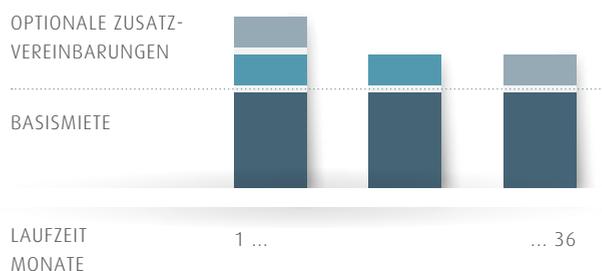
Die flexibelste unter den Mieten

Setzen Sie auch komplexe Kundenanforderungen 1:1 um. Die ALL-IN-Vertragsoption bezieht auch Zusatzleistungen mit ein – wie z. B. Wartungen mit Jahres- oder Frühlings-Check-up oder Versicherungsschutz. Und der Vertrag kann flexibel angepasst werden.

Mit dieser Vertragsoption lassen Sie Ihre Mitbewerber weit hinter sich. Denn mit dem einzigartigen Service des „Einer für alles“-Vertrages werden Sie langfristige Kundenbeziehungen aufbauen und höheren Umsatz generieren.

MIETE ALL-IN

VERTRAGSBEISPIEL: BIS ZU 36 MONATE LAUFZEIT



Vorteil: Neben den reinen Mietobjekten können Wartungsleistungen und Versicherungsschutz in den Vertrag integriert werden. Der Kunde kann die Inhalte des Mietvertrages jederzeit an seine Bedürfnisse anpassen.

IHR LUKRATIVES HÄNDLERPLUS

Mit uns als starkem Branchenpartner an Ihrer Seite

LIQUIDITÄT

Machen Sie sich unabhängig von der Zahlungsmoral Ihrer Kunden. Mit uns erfolgen Verkauf und Bezahlung an Sie just in time.

ATTRAKTIVE PROVISIONSMÖGLICHKEITEN

Bis zu 5 % Provision für die Vermittlung eines Vertrags. Diese schütten wir mit Rechnungsausgleich separat an Sie aus.

KEINE AUSFALLRISIKEN

Zahlungsrückstände Ihrer Kunden? Das gehört für Sie der Vergangenheit an. Denn wir übernehmen den kompletten Ausfallschutz.

ENGE KUNDENBINDUNG

Binden Sie Ihre Kunden mit Leasingverträgen, regelmäßigem Service und Folgegeschäften und steigern Sie so Ihren Umsatz.

ÜBERZEUGENDES VERKAUFSARGUMENT

Belastende Kaufsummen oder überschaubare Monatsraten? Mit dieser Entscheidungsalternative kommen Sie schnell ins Geschäft.

PLANBARES FOLGEGESCHÄFT

Denn bei Vertragsabschluss steht der Zeitpunkt für Folgegeschäfte bereits fest.

DAS PROFITABLE PLUS FÜR IHRE KUNDEN

Mehr Liquidität, Flexibilität und Planungssicherheit

Planbare Raten statt Kaufbelastung

Flexiblere Abschreibungszeiträume

Steuervorteile

Schonung des Eigenkapitals

Entlastung bestehender Kreditlinien

Bilanzoptimierung



Der Überlassungsvertrag: Wir stellen Ihren Kunden einen vorgefertigten Überlassungsvertrag zur Verfügung, um die Abwicklung zu vereinfachen.



abcfinance GmbH

Kamekestraße 2-8
50672 Köln

Tel.: +49(0)221/579 08-9235
Fax: +49(0)221/579 08-9237

partner@abcfinance.de
www.abcfinance.de

