



 **abcfinance**
page-solutions

Ihr kompetenter Branchenpartner –
innovative Finanzierungsprodukte rund ums Papier



abcfinance page-solutions: beeindruckende Produkte rund ums Papier

Innovative Papierausgabesysteme. Mit wirtschaftlichem Druckmanagement. Flexiblen Volumina. Und optimalen Finanzierungsmodellen. Die Rahmenbedingungen für effiziente Vervielfältigungskonzepte. Mit denen Sie bei Ihren Kunden punktgenau landen. Und Ihre Mitbewerber in der Startposition zurücklassen.

Sie bieten Ihren Kunden die Technik – wir das passende Finanzierungspaket. Bedarfsorientiert. Flexibel. Gewinnbringend. **abcfinance page-solutions**: der Finanzierungsspezialist für intelligente Papierausgabesysteme.



abcfinance page-solutions: Sind Sie der klassische oder der individuelle Typ?

Ob Ihr Kunde konservative Miet-, Leasing- oder Seitenpreiskonzepte wünscht. Innovative Finanzierungsmodelle mit flexiblen Laufzeiten bevorzugt. Oder maßgeschneiderte Finanzierungsoptionen für individuelle Ansprüche benötigt.

abcfinance page-solutions hat die passende Lösung: von klassischen Vertragsmodellen über intelligente Konzepte mit präzisiertem Kundenzuschnitt bis zu kreativen Finanzierungsoptionen für Spezialfälle.

Die Finanzierungsmodelle von **abcfinance page-solutions** sind unschlagbar!

abcfinance page-solutions ist der Spezialist für erfolgreiche Absatzfinanzierung im Bereich innovativer Papierausgabesysteme. Mit fundierten Marktkenntnissen. Fachhandelstreue. Und garantierter Kundenbindung gegenüber unseren Fachhandelspartnern.

Der richtige Finanzpartner also, um die individuellen Anforderungen Ihrer Kunden zu erfüllen. Und diese langfristig an Sie zu binden.

Mit der finanzstarken Werhahn-Gruppe als Sicherheit im Hintergrund. Für eine unkomplizierte und schnelle Finanzierung. **abcfinance page-solutions: der starke und faire Partner an Ihrer Seite.**

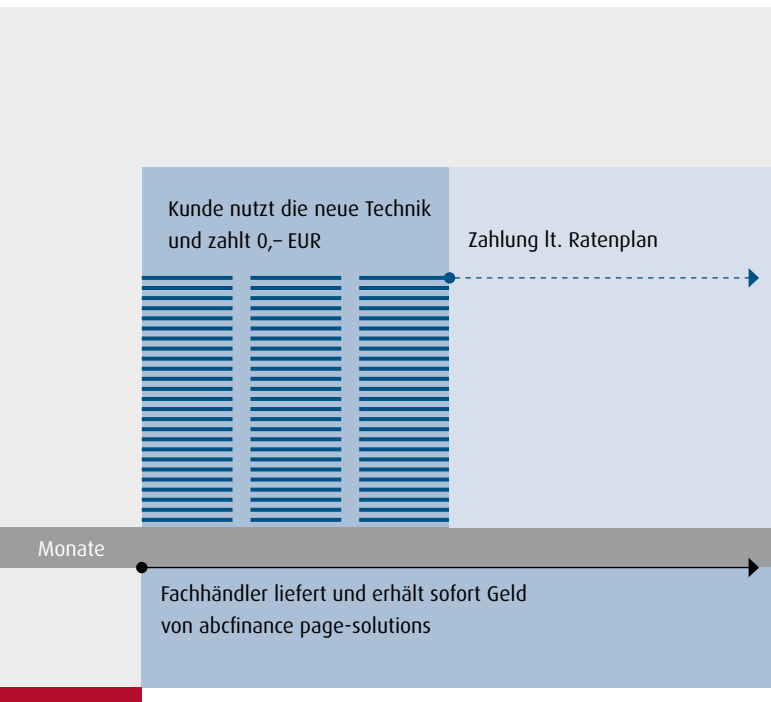
Die klassischen abc-Konzepte

page_lease	Klassisches Leasing
page_rent	Miete ohne Servicevereinbarung
page_all_in	Miete mit Servicevereinbarung
page_click	Seitenpreiskonzept

Die premium-abc-Mietkonzepte

page_rent_free	Vorfinanzierte mietfreie Vertragslaufzeit
page_flex	Flexible Austauschvereinbarungen
page_back	Das Rückvergütungsmodell
page_volume	Seitenpreisvertrag ohne Laufzeitbindung

page_rent_free: vorfinanzierte mietfreie Vertragslaufzeit



Nutzen Sie Wettbewerbsvorteile. Stellen Sie Ihrem Neukunden ein Neugerät zur Verfügung. Ohne Mietgebühren zu berechnen. Noch bevor der Vertrag mit dem Wettbewerber ausläuft. Und kommen Sie einer Huckepackfinanzierung Ihrer Konkurrenz zuvor. Sie genießen alle Vorteile einer Vorfinanzierung – ohne die üblichen Risiken.

page-Händlerplus

- Setzen Sie auf Sicherheit: Wir finanzieren neue Systeme vor. Ohne dass Sie den Altvertrag Ihres Wettbewerbers ablösen. Oder Ihre Kontokorrentlinien erhöhen müssen.
- Maximieren Sie Ihre Liquidität: durch sofortigen Erhalt des Verkaufspreises. Bei kompletter Marge oder Ablöse.
- Minimieren Sie Ihr Endkundenrisiko: während der Vorlaufzeit und der regulären Mietdauer.
- Gewinnen Sie Neukunden: mit flexiblen Vertrags- und Finanzierungsmodellen.
- Bieten Sie günstige Konditionen: ohne Mitfinanzierung der Ablöse.

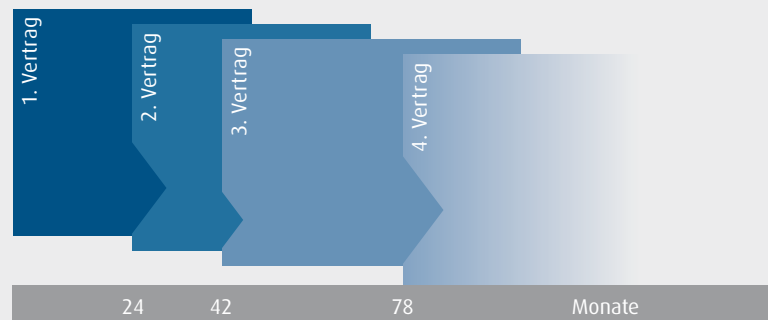
page-Kundenplus

- unkomplizierter Anbieterwechsel: Ihr Kunde nutzt noch vor Ablauf des Altvertrages alle Vorteile eines neuen Vertrages.
- hoher Innovationsgewinn: durch vorzeitigen Wechsel auf neue und bessere Technologie.

page_flex: Konzept mit flexiblen Austauschvereinbarungen

Beispiel:

- 1. Ursprungsvertrag (48 Monate)**
Nach 24 Monaten werden 40 % ausgetauscht
- 2. Vertragsverlängerung (48 Monate)**
Nach 18 Monaten werden 27 % ausgetauscht
- 3. Vertragsverlängerung (60 Monate)**
Nach 36 Monaten werden 49 % ausgetauscht
- 4. Folgevertrag**



Setzen Sie auf Innovationen! Bieten Sie Ihren Kunden die Möglichkeit des Systemtauschs. Bereits während der Laufzeit. Mit gestaffeltem Austauschvolumen für Hardware. 40 % des Anschaffungswertes bereits nach der Hälfte der Laufzeit in Neugeräte tauschen? Bei einem 48-Monats-Vertrag kein Problem. Mit deutlichem Innovationsgewinn für Ihre Kunden.

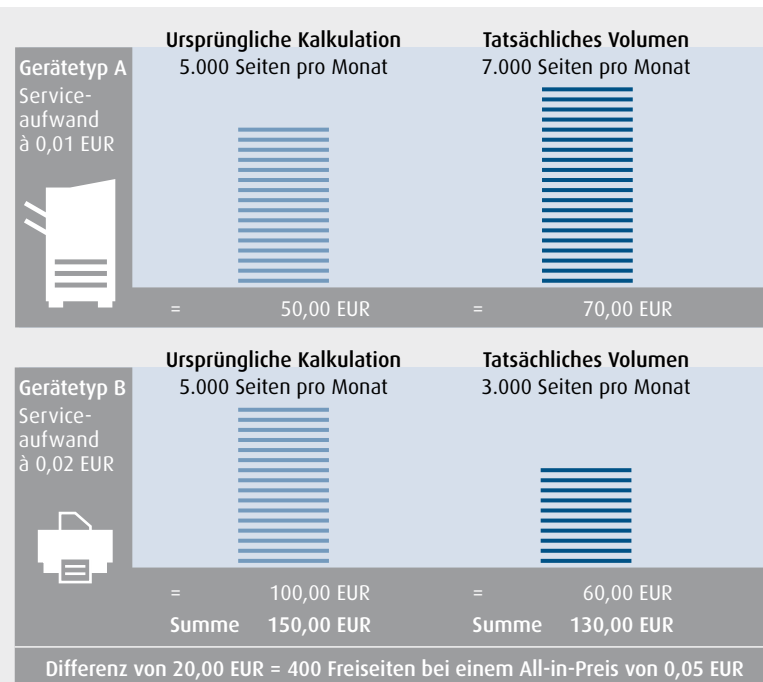
page-Händlerplus

- Erhöhen Sie Ihre Margen: durch Regulierung des Mietbetrages. Der Laufzeit. Oder des Austauschvolumens.
- Festigen Sie Ihre Geschäftsbeziehungen: Das revolving System bindet Ihre Kunden langfristig.
- Erweitern Sie Ihren Handlungsspielraum: durch die Wiedervermarktung der Austauschsysteme.
- Senken Sie Ihren Verwaltungsaufwand: Sämtliche Kalkulationen übernehmen wir.
- Steigern Sie Ihre Beratungskompetenz: mit einem Plus an Flexibilität und Fairness.

page-Kundenplus

- vertraglich zugesicherte Flexibilität: Berücksichtigung geänderter Anforderungen – bereits während der Laufzeit.
- große Entscheidungsfreiheit: durch die zahlreichen Vertragsoptionen von page_flex.
- immer ausgestattet mit modernster Technik: durch vertraglich vereinbarten Systemtausch.

page_back: das Rückvergütungsmodell



Steigern Sie Ihren Gewinn und bieten Sie Ihren Kunden einen besonderen Anreiz, Kosten zu sparen. Produziert Ihr Kunde ein größeres Seitenvolumen auf intern günstigeren Maschinen? Dann belohnen Sie ihn mit einer Rückvergütung in Form von Freiseiten. Grundlage ist die vertragliche Differenzierung nach Gerätegruppen im Rahmen eines All-in-Konzeptes. Ihr Kunde profitiert von der Kostenersparnis.

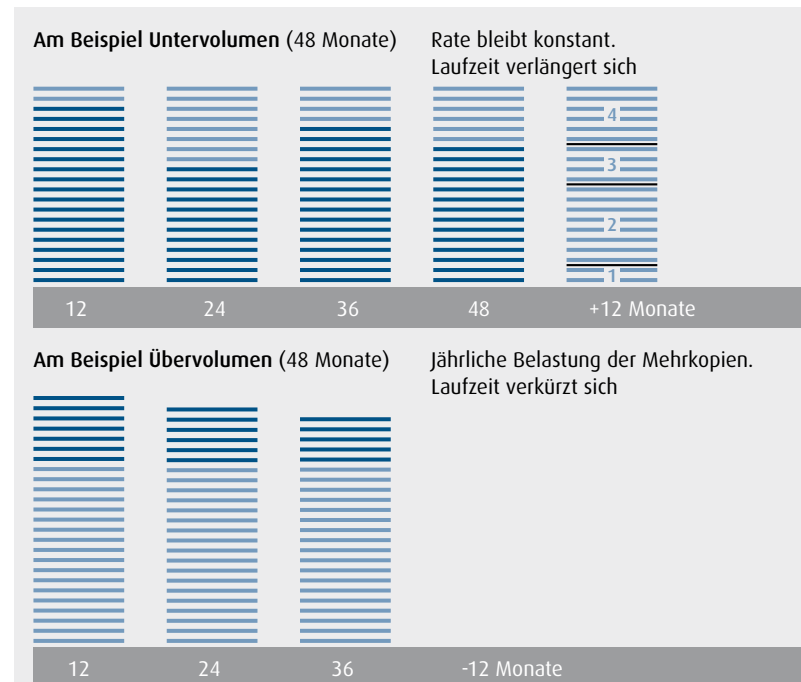
page-Händlerplus

- Schalten Sie Fehlerquellen aus: indem Sie Ihren Kunden mehr Verantwortung geben.
- Bieten Sie Ihren Kunden Anreize: Niedrigere Kosten bedeuten Wettbewerbsvorteile.
- Konzentrieren Sie sich auf Ihre Kernkompetenzen: Wir übernehmen sämtliche administrativen Aufgaben.
- Bauen Sie Ihren Wettbewerbsvorsprung aus: Ihr Mitbewerber ist durch die Ablöse Ihrer „Gutschriften“ im Nachteil.
- Binden Sie Ihre Kunden: durch generierte Freiseiten.

page-Kundenplus

- mehr Einflussmöglichkeiten: Kostenkontrolle durch Eigenverantwortung.
- größerer Anreiz: Kostensenkung durch Differenzierung der Gerätegruppen.
- Seitengutschrift bei kostenorientiertem Druckverhalten.

page_volume: Seitenpreisvertrag ohne Laufzeitbindung



Kalkulieren Sie mit festen Seitenpreisen: vereinbarte Seitenpreise inklusive Hardware und Service mit kalkulatorischen Laufzeiten. Die Vorteile für den Endkunden liegen auf der Hand: maximale Flexibilität. Volle Kostentransparenz. Keine monatliche Mindestabnahme. Und ungenutzte Potenziale wie bei herkömmlichen All-in-Verträgen gehören der Vergangenheit an.

page-Händlerplus

- Generieren Sie zusätzliche Umsätze: durch vorzeitigen Gerätetausch bei steigendem Abnahmenvolumen Ihrer Kunden.
- Sichern Sie sich Ihren Stellplatz: durch hohe Kundenzufriedenheit.
- Argumentieren Sie mit flexiblen Laufzeiten und verkürzen Sie bei Ihrem Kunden den Entscheidungsprozess.
- Unterscheiden Sie sich vom Mitbewerber: durch höhere Beratungskompetenz.
- Erhöhen Sie Ihre Kundenbindung: mit fairen Verträgen.

page-Kundenplus

- hohe Upgrade- und Innovationsmöglichkeiten: durch vorzeitigen Gerätetausch beim Erreichen des Seitenvolumens.
- große Kalkulationssicherheit: durch nutzungsabhängige Vertragslaufzeiten.
- garantierte Freiseiten: im Gegensatz zu ungenutzten Potenzialen bei All-in-Konzepten.
- kein Verfall von ungenutzten Seiten.

Der Finanzierungsfahrplan der abcfinance page-solutions

1. Bonitätsanfrage

Online über das page Portal unter Angabe der genauen Firmierung und Adresse Ihres Kunden

● Alle Voraussetzungen erfüllt

● Rücksprache mit Fachhändler

● Ablehnung einer Finanzierung

2. Vertrag

3. Übernahmebestätigung

4. Auszahlung



abcfinance GmbH

Kamekestraße 2-8

50672 Köln

Telefon: +49 (0)221 579 08-470

Telefax: +49 (0)221 579 08-471

page@abcfinance.de

www.abcfinance.de